

itbox® ist ein etabliertes Unternehmen und seit 2011 mit der Firmierung fitbox® auf dem deutschen Markt vertreten ist und seit 2015 das fitbox®-Konzept als Franchise anbietet. Mittlerweile umfasst das Netzwerk um Ingo Huppenbauer und Dr. Björn Schultheiss - beide Gründer und Geschäftsführer von fitbox® - 11 Studios europaweit. Sechs Filialen in Deutschland, zwei Standorte in Österreich und drei in Moskau. Vier weitere Deutschlandfilialen stehen im ersten Quartal 2016 vor ihrem Opening.

Die Macher von fitbox®

Huppenbauer und Schultheiss sind waschechte BWLer die sich seit dem Studium kennen. Das gemeinsame Studium und die Leidenschaft für sportliche Ausrichtungen wie Marathon und Extrem-Ski verbindet die zwei. Schultheiss war als Marketingleiter von Europas größter Fitnesskette

tätig und Huppenbauer agierte als Berater für Sales-Strategien. Auf der Suche nach einer beruflichen Ausrichtung im Bereich Selbständigkeit stoßen sie auf der FIBO 2009 erstmals auf EMS-Training. Das EMS-Training erfor-



dert einen geringen Zeitaufwand, garantiert höchste Effektivität und bring in kurzer Zeit sicht- und messbare Ergebnisse. Die ideale Kombination von einer dem Zeitgeist entsprechenden Trainingsform und der perfekten Umsetzung des Dienstleistungsgedanken faszinierte die zwei Unternehmer. Die Idee, mit dieser Trainingsmethode ein eigenständiges Konzept zu entwickeln, was schlussendlich ein Filialsystem wurde, war schnell geboren.

Das fitbox® Studio

Die Wahl des EMS-Trainingsgerätes fiel zweifelsfrei auf miha bodytec. Der Marktführer liefert TOP-Qualität, einen unschlagbaren Support und hat immer die Nase vorn. Zur Ausstattung gehören pro fitbox® Studio vier EMS-Trainingsgeräte, wobei der feine Unterschied das angebotene Trainingskonzept darstellt. Der fitbox® 3-ECK Ansatz ist eine ausgereifte Balance zwischen Ernährungscoaching, Cardio-EMS und Karft-EMS. fitbox® bietet ein ausgereiftes Paket, was den Start in die eigene Selbständigkeit erheblich vereinfacht. Der EMS-Markt hat viele Besonderheiten, die ihn vom herkömmlichen Fitnessstudio Markt deutlich unterscheiden. Davon können nicht nur Jungunternehmer sondern auch Branchenexperten profitieren. Das Credo "Out oft the Box"

ist als gestalterisches Gesamtkonzept zu verstehen und wurde schon mit Designpreisen gekürt. Das High-End Design der Innenausstattung spiegelt die gradlinige, simple und geniale Komposition von fitbox® wieder.

Der Support

Schon vor der Eröffnung des eigenen Studios unterstützt die fitbox®-Zentrale umfassend mit Standortanalyse, Businessplan, Mitarbeitersuche und fundierten Schulungen. Man wird quasi von Stunde Null bis zur finalen Eröffnung begleitet und darüber hinaus kontinuierlich supportet. Absolute Stärke von Huppenbauer und Schultheiss sind ausgereifte Marketingstrategien. Hier wird deutlich, welchen Background die zwei Macher mitbringen. Die meisten Eröffnungen stehen mittels durchdachtem Vorverkauf mit den jeweiligen Mitgliederzahlen kurz vor ihrem Break Even. Eine Besonderheit in der Beitragsstruktur ist die eigens entwickelte Flex-Rate. Ein individuell auf die Bedürfnisse des Kunden ausgezirkeltes Beitragsmodell.

Der fitbox® 3-ECK Ansatz

Wenn man sich für fitbox® entscheidet, entscheidet man sich für das erste echte EMS One-Stop-Fitnessstudio. Der Unterschied: Man bekommst al-

les was für eine langfristige effektive Fitness wichtig ist, an einem Ort aus einer Hand. Personal Trainer, die den Kunden mit EMS gestütztem Cardiound Krafttraining sowie EMS spezifischer Ernährungsberatung betreuen. Der fitbox® 3-ECK Ansatz ist das Ergebnis aus vielen Jahren Erfahrung und Research des fitbox Teams und bedeutet positive Körperentwicklung.

Egal welche körperliche Veränderung im individuellen Fokus stehen, der Erfolg entsteht immer aus dem Zusammenspiel von Ernährung, Cardio und Krafttraining. fitbox® ist dafür der perfekte Partner – alles aus einer Hand – alles unter einem Dach. One-Stop-Fitness eben. fitbox® weiß es: Du bist viel stärker als Du glaubst.

FAKTS

Gegründet: 2011
Anzahl Studios:

5 Studios in Eigenregie,

6 Studios von Franchisepartnern

Ziel:

20 Studios Ende 2016 in DE / AT

Geschäftsmodell:

Franchise

www.fitbox.de

www.fitbox-franchise.com



